



Sevgili çalışma arkadaşlarım,

2021 benim için yeni bir başlangıç anlamına geliyor. Mart ayı gibi erken bir zamanda GF olarak yeni 2025 stratejimiz başlatıyoruz. Globe'u da 2021 yılında daha fazla geliştirmeyi hedefliyoruz. Hangi konular ilginizi çekiyor ve gelecekte Globe'un nasıl olmasını dilersiniz? Okuyucu anketimizde fikirlerinizi paylaşın. Geri bildirimlerinizi almayı sabırsızlıkla bekliyor olacağım!

"Koronasız ve sağlıklı bir 2021" – birçoğunuz 3 x 3 bölümünde bu dileği ifade etti. Bunun olması için sosyal mesafe bırakmaya ve dijital iletişime ihtiyacımız devam ediyor. Eğer siz de şahsen iletişim kurmayı benim kadar özölüyorsanız: Globe'un güncel sayısında birçok yeni çalışma arkadaşınızı tanıyabilirsiniz. Onlara düşündüğünüzden daha yakınsınız aslında; sadece birkaç tık uzaktasınız.

Lena Koehnen
Globe Proje Müdürü



© GF

Bir gün boyunca



Çözüm için diyalog halinde

Stefanie Kölbl, Herzogenburg'da (Avusturya) GF Casting Solutions'ta Personel Yönetimi Tesis Müdürü. Burada 572 çalışandan sorumlu. Bir gün boyunca ona eşlik ettik.

-----> [Şimdi keşfedin](#)

Globe Okuyucu Anketi 2021



Globe Okuyucu Anketi 2021

Görüşünüz önemli: Globe'un gelecekte nasıl olmasını dilediğinizi bize söyleyin! Harika bir ödül var.

-----> [Şimdi keşfedin](#)

HELLO!



HELLO!

13 Kasım 2020 günü saat 11.45'te ne yapıyordunuz? GF çalışma arkadaşlarımız bizimle kişisel HELLO anlarını paylaştılar: Ev ofiste e-öğretimler, köpek ile birlikte öğle molası ve nikah dairesinde bir "evet". Keyifli tıklamalar!

-----> [Şimdi keşfedin](#)

Canla başla



Canla başla

Hubert Fuxjäger, Altenmarkt'taki (Avusturya) GF Casting Solutions'ta güvenlik uzmanı ve işletme itfaiyesi kumandanı. Ekibiyle birlikte ciddi durumlara karşı nasıl hazırlandığını ve işletme itfaiyesinde 21 yılın ardından dahi niçin hala canla başla işinin başında olduğunu burada öğrenebilirsiniz.

-----> [Şimdi keşfedin](#)

Yüz yüze



© Arthur Bondar, Sebastian Berger

Elektrikli araçlar hayatınızda nasıl bir rol oynuyor?

Moskova'daki (Rusya) GF Piping Systems'ten Anastasia Kochina ve Losone'deki (İsviçre) GF Machining Solutions'tan Edward Schick, e.mobilite konusundaki değerlendirmelerini ve en çok ne için elektrikli scooter kullanmayı sevdiklerini paylaşıyorlar.

-----> [Şimdi keşfedin](#)

Sizin için



© Roberto Funke

Okuyun ve okutun

Düzenli kitap okuyanlar zihinlerini güçlendirir. Ama hepsi o kadar değil: Okumak ve yüksek sesle okumak sosyal becerileri ve iç huzuru da artırıyor. Sizin için ve başkalar ile paylaşmak için motive edici olguları burada bulabilirsiniz.

-----> [Şimdi keşfedin](#)

Memleketim



©Alarmy

Mükemmel karışım

Deepak MP, Hindistan'ın en büyük üçüncü şehri olan Bengaluru'da yaşıyor. Kendisi bize "Hindistan'ın Silikon Vadisi" olarak da bilinen memleketini tanıtıyor. Bengaluru'yu mu merak ediyorsunuz? Yazımızda heyecan verici ipuçları bulabilirsiniz.

-----> [Şimdi keşfedin](#)

Pazarlarımız



Uzaktan hızlı yardım

Symmedia'nın SP/1 yazılımıyla makinelerdeki arızaların sebepleri uzaktan analiz edilebiliyor ve giderilebiliyor. Bu da işletmecilere zaman ve para tasarrufu sağlıyor. Symmedia, GF Machining Solutions ile birlikte yeni pazarlar fethetmek istiyor.

-----> [Şimdi keşfedin](#)

3x3

2021 için neler diliyorsunuz? Bu ve iki diğer soru için Globe yazı işleri ekibine dünyanın dört bir yanındaki GF çalışma arkadaşlarımızdan sayısız yanıt geldi. Gelen tüm yanıtlar arasından bir seçkiyi burada okuyabilirsiniz. Katıldığınız için teşekkürler!



Hai Hoang

Hanoi (Vietnam) GF Machining Solutions'ta Talaşlı İmalat Satış Müdürü





Deepak Rogye

Mumbai (Hindistan) GF Piping Systems'ta Ticari Asistan

© özel





Marius Trasca

Pitești (Romanya) GF Casting Solutions'ta Lojistik Satış

© özel





NG Kwan Chay

Singapur (Singapur) GF Machining Solutions'ta Uygulama ve Ürün Uzmanı

© özel





Mona Vogt

Schaffhausen (İsviçre) GF Piping Systems'ta Fenni ve Sıhhi Sistemler
Kıdemli Ürün Müdürü

© özel





Christian Wessman

GF Machining Solutions'ta Otomasyon ve Sistemler Ürün Müdürü, Vällingby (İsveç)





Nicolò Finetti

Busalla (İtalya) GF Piping Systems'ta Kalıplama Operatörü

© özel





Alice Matteoda

GF Casting Solutions'ta İK Müdürü, Novazzano (İsviçre)

© özel



Sayılarla ürünlerimiz: 4.500

Bu, GF şirketler grubu arşivinde bulunan süresi dolmuş patentlerin yaklaşık sayısıdır. GF'de şu anda 50 kadar farklı ülkede yaklaşık 1.910 geçerli patent bulunmaktadır (2020 itibarıyla). Bu patentler, GF'nin tüm patentlerinden ve markalarından sorumlu şirketler grubu patent ve marka departmanı tarafından yönetilmektedir. Patent, bir buluşun münhasır kullanım ve ticari yararlanma hakkı için verilen resmi teminattır. GF'deki patentler, örneğin tekstil makineleri, elektrik tesisatları, tarım makineleri veya döküm tesisleri gibi şimdiki ve eski tüm şirket bölümlerinin ürünleri için geçerlidir ve araç parçaları, alışımlar, kalıp makineleri ve boru hattı sistemleri için korunan haklar niteliğindedir.

GF'in patent başvurusu, 1894 yılında o zamanki firma sahibi Georg Fischer III tarafından geliştirdiği "boru bağlantı parçalarında yenilik" için yapıldı. Ardından 1908 yılında "atık su boruları için kapak" ile ABD'de GF'in ilk deniz aşırı patenti alındı. Yenilik en başından itibaren GF'in şirket DNA'sının ayrılmaz bir parçası. Şirket, geçmişi boyunca içinde bulunduğu zamanın eğilimlerini algılamış ve bunları belirleyenler arasında yer almıştır; örneğin dövülebilir dökme demirin (1827) bulunması veya dökme demir bağlantı parçalarının üretiminde (1864) olduğu gibi.



- + GF tarafından ilk patent başvurusunun yapıldığı yıl: 1894
- + GF markasının tescili: 1903
- + GF'nin geçerli patentleri (2020): yaklaşık 1.910
- + Bir patentin süresi: en fazla 20 yıl

İmtiyaz sahibi

Georg Fischer Ltd.
Beat Römer, Kurumsal İletişim
Amsler-Laffon-Str. 9
CH-8201 Schaffhausen
Tel.: +41 (0) 52 631 1111
Faks: +41 (0) 52 631 2863
globe@georgfischer.com
www.georgfischer.com

Proje yönetimi

Lena Koehnen (GF)

Yayın kurulu çalışanları

Carsten Glose (GF),
Susanne Dueggelin (GF Piping Systems),
Klara Kaefer (GF Casting Solutions),
Thomas Bachmann (GF Machining Solutions)

Baskı tasarımı; Üretim Baskı ve Online

Axel Springer Corporate Solutions GmbH & Co.KG
Nicole Langenheim (proje yönetimi),
Lenya Meislahn (redaksiyon),
Lisa Moder (sanat yönetmeni),
Lydia Hesse (resim redaksiyonu)

Online Tasarım ve Programlama

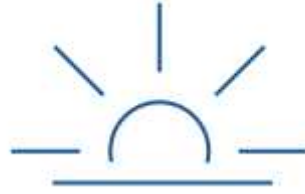
Neidhart + Schön AG,
Zürich (İsviçre)

Çözüm için diyalog halinde

Stefanie Kölbl bir takım oyuncusu: Herzogenburg'daki (Avusturya) GF Casting Solutions Personel Yönetimi Tesis Yöneticisi Kölbl, bu basınçlı döküm tesisinde personel gelişimi, kadro profilleri, organizasyon gelişimi, proje yönetimi, kurumsal sağlık hizmetleri, departmanlar ile yürütülen projeler ve kurum içi iletişim ile ilgileniyor. Stefanie, pandemi sırasında da daima tesiste ve 572 çalışanın hepsine kulak veriyor.



İsim: Stefanie Kölbl
Pozisyon: Personel Yönetimi
Tesis Yöneticisi
Bölüm: GF Casting Solutions
Yer: Herzogenburg (Avusturya)
GF'e giriş: 2011



Saat 6.00

Saat 7.30



© Hans Hochstätger

GF Casting Solutions Herzogenburg'da 22 tesisle otomobiller, kamyonlar ve endüstriyel uygulamalara yönelik alüminyum basınçlı döküm bileşenler üretiyor. Stefanie, çalışanlarla görüşmek için düzenli olarak üretim hollerini ziyaret ediyor. Bugün forklift operatörleri için yapılacak olan güvenlik eğitimi hakkında dökümcü Ömer Aylı ile konuşuyor.

Saat 8.15



Stefanie, üretim holünden ofisine giderken imalathanelerin konferans salonunda Yalın Yönetim Sorumlusu Michael Hofstetter (solda) ve Üretim Müdürü Stefan Reiter (sağda) ile buluşuyor. GF'de çalışanların sağlığı önceliğe sahiptir. Bu nedenle bu görüşmede iş yerlerinin ergonomik bir şekilde tasarlanması Stefanie'nin gündeminde ilk sıralarda yer alıyor.

Saat 9.30



Basınçlı döküm üretim bölümünden sadece birkaç merdiven çıkılarak yönetim binasına ulaşıyor. Stefanie, bugün Microsoft Teams üzerinden şubenin Schaffhausen'deki (İsviçre) genel merkezinde bulunan Pazarlama ve İletişim Müdürü Tina Köhler ile bazı konuları koordine ediyor. Ortak konular arasında yerel ve şube düzeyinde kurum içi iletişim veya İK ve Pazarlama arasında sorumluluk alanlarının örtüştüğü konular var. Bunlara işveren marka çalışması ve örneğin tesisdeki açık pozisyonların reklamı dahil.

Saat 10.15



[Hijyen tedbirleri](#), COVID-19 pandemisi nedeniyle 2020 ilkbaharından bu yana Herzogenburg tesisinde de vazgeçilmez hale geldi. Stefanie, çalışma konseyi üyeleri Heidelinde Frost (soldan 2.), Leopold Kohzina (solda) ve pandemi sorumlusu Kurt Wostry (sağda) ile fikir alışverişini yaparak güncel pandemi durumunun üstesinden gelmeyi başarıyor. Bugün işletme yerleşkesinin tamamında genel bir maske zorunluluğu getirme konusunu istişare ediyorlar.

Saat 11.00



© Hans Hochstöger

Her Perşembe olduğu gibi İK ekibi, Stefanie'nin ofisinde toplanıyor. Konuları birlikte planlıyorlar, değerlendiriyorlar ve geliştiriyorlar. Ekip bugün iki projeyi görüşüyor: 2021 stajyer programı ve yeni çalışanlar için bir işe alıştırma programı. Konu, geliştirme görüşmeleri ve katılımcıların belirlenmesi.

Saat 11.30



© Hans Hochstöger

Stefanie, Personel Yönetimi Müdürü Martina Schildendorfer ile mola odasında aralarında mesafe bırakarak bir kahve içiyor. İki çalışma arkadaşı birlikte sıkı iş birliği içinde ve ücretlerin ödenmesi, vardiya modelleri ve üretim için ihtiyaca yönelik değerlendirmeler hakkında konuşuyorlar.

Saat 12.00



Stefanie'nin günlük çalışma hayatına spontane görüşmeler de dahil. Bu kez yönetim binasına geri dönerken İş Hazırlığı Bölümü Müdürü Martin Haagl ile karşılaşıyor. Bugün bunun için çok vakit kalmadı, çünkü Genel Müdür Christian Heigl ile bir randevusu var. İkisi düzenli olarak bilgi alışverişinde bulunuyorlar.

Saat 14.00



Bu iki saatlik atölye çalışmasının konusu yeni dijital çözüm yolları. Departmanlar arası proje ekibi, özverili bir şekilde örneğin iş seyahatlerinin organizasyonu gibi yapı değişiklikleri nedeniyle iyileştirilen süreçler hakkında fikir alışverişinde bulunuyor (soldan sağa: Birgit Steinhauser, Nathalie Ebner, Stefanie Kölbl, Anna Maria Eckhard ve Katrin Denk).

Saat 16.00



Stefanie, üretime geri döndüğünde mola alanında Kalite departmanından Petra Höllerer ile buluşuyor. İki çalışma arkadaşı birlikte iyi çalışıyorlar. Çalışanların ihtiyaçları hakkında ve örn. 7 alışkanlık eğitimleri gibi bireysel gelişim fikirleri hakkında konuşuyorlar.

Saat 17.55



© Hans Hochstätger

Stefanie mesai bitiminden önce bir kez daha ofisindeki bilgisayarı kontrol ediyor. Tüm randevularının arasında her gün 30 taneye yakın farklı konuda birçok e-posta hazırlıyor ve spontane görüşmeler yapıyor. Saat 18:00'da fabrika kapısında kartını basarak çıkıyor ve nihayet ondan sonra işi bitiyor.

Saat 20.00





Çölde temiz su

Büyük ekip çalışması ters gelişmelere rağmen ihalenin verilmesini sağladı. GF Piping Systems'in şimdiye kadarki en karmaşık projelerinden biri böyle başladı: Mısır'da 2020 ilkbaharında işletmeye alınan yeni bir deniz suyu tuz giderme tesisi.

Ocak 2020'de GF Piping Systems için şimdiye kadarki en iddialı projelerden biri sona erdi: Kahire'nin yaklaşık 200 kilometre kuzey doğusunda bulunan yeni New East Port Said şehrinin sakinleri için günde 150.000 metreküp temiz su üreten Port Said (Mısır) tuz giderme tesisi.

Yine de bu proje başarısının başında ters bir gelişme yaşanmıştı: GF'in tesis için boru hatları tedariki için verdiği teklif, daha önce birlikte çalışılmış olmasına rağmen 2018 yazında genel müteahhit Metito Cementech tarafından reddedildi. GF Piping Systems International Bölgesel Satış ve Proje Müdürü Paul Keetley, "Metito, çelik konstrüksiyonlar ve boru hattı sistemleri de dahil büyük tedarik olanaklarına sahip bir ortak arıyordu" diyor. Metito'nun zamanında uygun çözüme kavuşabilmesi için Özel Üretim Tasarımı ve Prefabrikasyon Grup Müdürü Jürgen Miklo ile birlikte GF bünyesinde gerekli uzmanlığı seferber etti.



Son dakikada gelen başarı

Paul Keetley ve Jürgen Miklo, Metito'ya kapsamlı bir teklifle yeni bir konsept sunmak için Eylül 2018'de Schaffhausen'den (İsviçre) Kahire'ye (Mısır) gittiler. Bu konsept ayrıntılara gösterdiği dikkat sayesinde ikna edici oldu ve GF ekibi, rakiplerin daha düşük fiyatlı teklifleri olmasına rağmen ihaleyi aldı. Keetley, bu başarıyı "Rakiplerimizin aksine yaptığımız sunuma stres analizi unsurlarını da dahil ettik. Ayrıca sunum için yanımızda bir konsept tasarısı da getirmiştik zaten" diyerek açıklıyor.

“Port Said” projesine ilişkin olgular

- + GF'nin basınçlı eşanjör ve süzüntü dağıtıcısı boru hattını tasarlayarak ürettiği tuz giderme tesisinin temel unsuru ters osmoz işlemidir (Reverse Osmosis, RO).
- + Müşteri eksiksiz bir çözüm sunacak bir hizmet sağlayıcı arıyordu. Bu da GF Piping Systems ekibinin çelik konstrüksiyonu da geliştirmesi, önceden üretmesi, boyaması ve tedarik etmesi gerektiği anlamına geliyordu.
- + 6.000 valf GF Piping Systems tarafından proje için sağlandı; buna ek olarak yaklaşık 60.000 kaynak bağlantısı. Hazır boru bağlantılarının sayısı 30.000'in üzerindedir.
- + Malzeme dolu toplam 94 konteyner Port Said'e teslim edildi; teslim edilen çelik konstrüksiyonun toplam ağırlığı 300 tonun üzerindedir.
- + Tedarik edilen en büyük borunun çapı 1,2 metreydi ve ağırlığı 11 metrelik boru kesiti başına 4 tondan fazlaydı. GF bunlardan 30 tane tedarik etti.

GF ekibi hazır

Hazırlık çalışmaları 2018 yılı kışında başlamıştı. GF'nin, boru hatlarının ve destek yapılarının inşası için gerekli tüm parçaları tedarik etmesi gerekiyordu. Paul Keetley, "Normalden daha kapsamlı bir işti ve bu nedenle üçüncü taraf tedarikçilerle birçok koordinasyon çalışması yapılması gerekti" açıklamasında bulunuyor. En büyük borunun çapı 1,2 metreydi ve ağırlığı adet başına 4 tondan fazlaydı. Ağırlık, su basıncı ve konstrüksiyonun kendi ağırlığı nedeniyle oluşan mekanik yıpranma bir diğer zorluktu. Bu nedenle Jürgen Miklo henüz ayrıntılı - tasarım aşamasından önce GF Engineering Services ekibinden bir stres analizi yapmalarını ve boru hattı sistemi için plastikten tam uygun ölçüde bir destek konstrüksiyonu planlamalarını istedi. Miklo, "Sadece üç ay içinde Schaffhausen'deki ekibimiz ilk ultrafiltrasyon ünitesinin hazır ve test edilmiş prototipini üretmeyi başardı" diyerek hatırlatıyor. Müşteri tarafından yapılan testlerin başarıyla sonuçlanmasının ardından GF sistemlerin ambalajlanması ve nakliyesine başladı. 19 gönderide GF ürünleri içeren toplam 94 konteyner Port Said'e gönderildi. İş emrinin verilmesinden sadece 14 ay sonra Ocak 2020'de su arıtma sistemi test edilmeye hazır. Sorunsuz bir şekilde çalışıyordu. Paul Keetleys, "Port Said projesi, bizi alışılmış düşünme biçimlerinin dışına çıkmaya zorladı. Farklı tesislerde hazır ve özel üretim ürünler üretip ve teslim ederek çok kısa bir sürede büyük bir proje kapsamında bir araya getirme konularında birçok deneyim edindik. Şimdi bir sonraki zorlu görev için hazırız!" diyerek özetliyor.



Port Said (Mısır) tesisindeki çalışmalar 2019 yılında başladı. Paul Keetley (solda) ve Jürgen Miklo müşterinin yüksek taleplerine karşılık verebilmek için uzman ekipleriyle yeni çözümler geliştirmek zorundaydı. (Bu fotoğraf, korona pandemisi ortaya çıkmadan önce çekildi.)

Port Said'deki deniz suyu tuz giderme tesisinde de olduğu gibi ekip çalışması her şey. GF Piping Systems'in mısırdaki başarı hikayesini videoda görebilirsiniz.

Ultrafiltrasyon

Mısır'ın kuzey doğusundaki yeni "East Port Said" sanayi bölgesinde bulunan tesis, 2020 ilk baharında işleme alınmaya hazır. Yalnızca kendi türünde Mısır'daki en büyük tesislerden biri olmakla kalmıyor, aynı zamanda kendisini farklı kılan, çığır açan bir kilit teknolojiye de sahip: Deniz suyu ön işleme olarak ultrafiltrasyon. Akdeniz'in bu bölgesindeki su kalitesi bu yenilikçi yöntemi gerekli kılmıştır.

Mısır'daki ve dünyanın geri kalanındaki benzer tuz giderme tesislerinde kullanılan sıvı filtrasyon yöntemlerinin aksine ultrafiltrasyon çok miktarda boru hattı, bağlantı elemanları ve valfler gerektirmektedir. Bu nedenle bu büyük projenin başarılı bir şekilde tamamlanması çok önemlidir. Siparişin kapsamı, malzeme kapsamı ve projenin karmaşıklığı, GF'nin Mısır'daki diğer projelerinin birkaç kat üzerine çıkmıştır ve işlerin daha da geliştirilmesi için temel teşkil etmiştir.



Video sizi Port Said'teki (Mısır) tuz giderme tesisinde sanal bir tura çıkaracak. Ultrafiltrasyon (6:08 – 7:41) binasındaki tüm boru hatları ve kızakların (skids) iskeleleri GF tarafından tedarik edildi. Ters ozmoz tesisinde (7:42 – 8:25) GF marka dağıtım boruları (headers) ve her birinde 546 tip küresel vana bulunan toplam 1.680 boru kolu kullanılıyor.

Okuyucu Anketi 2021



HELLO!

Yeni e-öğretimleri mikrofona okuma, köpek ile birlikte öğle molası ve nikah dairesinde bir “evet”. Dünyanın dört bir yanındaki GF çalışma arkadaşlarımız 13 Kasım 2020 günü saat 11.45’te kişisel HELLO anlarını kaydettiler:



Yangın ve ateş

Hubert Fuxjäger, GF Casting Solutions'ın Avusturya'daki Altenmarkt tesisinde İşletme İtfaiyesi Müdürü. Üretimde kolaylıkla alev alabilen sıvı metaller kullanılıyor. Fuxjäger, ekibiyle birlikte yılda birçok kez ciddi durumlar için antrenman yapıyor, tahliye yollarını ve malzemelerin güvenli bir şekilde işlenip işlenmediğini kontrol ediyor.

Kendisi güvenliğe meraklı. Hubert Fuxjäger kendisini güvenliğe adanmış. Her durumda güvenlik. 1983 yılından beri kendisi bir itfaiyeci, Yukarı Avusturya'daki eski memleketinde gönüllü itfaiyede başlamış. 17 yıl sonra GF'nin Altenmarkt'taki (Avusturya) tesis itfaiyesine katılmış. 2012'den bu yana kumandanlık yapıyor, çevresindekilerin güvenliğine çok önem veriyor. "Günün sonunda herkesin sağlam bir şekilde evine gitmesi benim için önemli." Fuxjäger, işletme güvenliği konusunda nelerin önemli olduğunu tecrübelerinden biliyor: "Her gün sıvı metallerle çalışıyoruz, bazen bir şey sızıyor veya dozajı doğru ayarlanmıyor."

Güvenlik uzmanı olarak istenmeyen olayların en başta hiç ortaya çıkmamasını sağlıyor. Ancak bunlar tamamen önlenemiyor: Fuxjäger, "Yılda beş ila on kez harekete geçmemiz ve yangını söndürmemiz gerekiyor" diye bildiriyor. Tesis itfaiyesi yaklaşık olarak ayda bir kez toplanarak yangın söndürme görevlerine ve görev senaryolarına hazırlanıyor. Buna kaçış yollarını kontrol etmek ve tehlikeli maddelerin güvenli bir şekilde işlenmesini sağlamak da dahil.

Tesis itfaiyesi korona pandemisinden dolayı tatbikatlarını Mart ile Mayıs 2020 arasında azalttı. Tatbikatlar artık küçük gruplar halinde ve mesafe ile hijyen önlemlerine uyularak tekrar düzenli olarak gerçekleştirilebiliyor. Hubert Fuxjäger, işletme itfaiyesinin kumandanı olarak yangından korunmanın önemine işaret etmek için her Çarşamba üniformayla geliyor. Fuxjäger'in güvenlik görevi mesai saatlerinden sonra da sona ermiyor: Kendisi Altenmarkt'taki yerel itfaiyenin amiri.



Hubert Fuxjäger 2000 yılında GF'nin Tesis Yönetimi bölümünde işe başladı. 2012 yılında Yukarı Avusturya'dan Steiermark eyaletindeki Altenmarkt'a taşındı ve buradaki GF Casting Solutions fabrikasında güvenlik uzmanı ve işletme itfaiyesi kumandanı.



© Florian Voggeneder



© Florian Voggeneder



© Florian Voggeneder



© Florian Voggeneder



© Florian Voggeneder



© Florian Voggeneder



© Florian Voggeneder



© Florian Voggeneder



© Shutterstock

Mükemmel karışım

11 milyon nüfusa sahip Bengaluru Hindistan'nın en büyük üçüncü şehri. GF Machining Solutions'ta Lojistik Müdürü olan Deepak MP tam da orada yaşıyor. Kendisi, canlı ve sesli olmanın yanı sıra özellikle de çeşitliyle ile öne çıkan memleketini bize tanıtıyor.

Bengaluru, aynı zamanda ‘‘Hindistan’ın Silikon Vadisi’’ olarak da anılıyor. Bunu ismi hak ettiğini düşünüyorum. Çünkü birçok kişinin Bangalor olarak da bildiği bu şehir BT sektörü ile havacılık ve uzay sektörünün merkezidir. Hindistan’ın güneybatısında bulunan Bengaluru, Karnataka eyaletinin başkenti. Şehrimiz aynı zamanda çok gelişmiş bir şehirdir. Ekonomisi hızla büyüyor fakat korona pandemisinden dolayı büyüme 2020 yılında azaldı.

Son yirmi yılda nüfus iki katından fazla arttı. Eski yollar insan kalabalıklarına yeterli gelmiyor ve trafik sıkışıklığı günlük hayatın bir parçası haline geldi. Şu anda Bengaluru 11 milyon nüfusuyla Hindistan’ın en büyük üçüncü şehri ve nüfus yoğunluğu Pekin’e (Çin) göre üç kat daha fazla.

Bengaluru’ya 100 kilometre uzakta büyümüş olmama rağmen bu şehirde kendimi evimde hissediyorum. 20 yılı aşkın bir süredir burada yaşıyorum. Bengaluru’da çok - farklı kültürlerin ve insanların bir araya gelmesi beni derinden etkilemeye devam ediyor. Buraya iş için sadece Hindistan’dan değil, dünyanın her yerinden insan geliyor; sadece BT sektöründe çalışan 2,5 milyon kişi var. Sıcaklıklar yaz ortasında 37 °C’ye kadar yükselse de hava genellikle güzel oluyor. Çok sıcak olduğunda da mutlaka gölgeli bir yer bulunuyor. Örneğin birçok parktan birinde. Bu parklar nedeniyle Bengaluru ‘‘bahçeler şehri’’ olarak da adlandırılıyor. Bengaluru ayrıca gece yaşamıyla da kendinden bahsettiriyor. O kadar çok kulüp ve bar var ki, Asya’daki en yüksek bar yoğunluğu burada. Lafı gelmişken: Şerefel!

COVID-19 pandemisi Bengaluru’daki hayatı değiştirdi. Mart 2020’de Nisan ayına kadar süren üç haftalık bir sokağa çıkma yasağı yaşadık. Ardından Bengaluru’da bölgesel sokağa çıkma yasakları oldu. Genel olarak insanlar devlet tarafından konulan kurallara riayet etti: Mesafeyi korudular, hijyen kurallarını dikkate aldılar ve maske taktılar. Şahsen ben artık eskisinden daha fazla hijyene dikkat ediyorum. Bu arada şehirdeki çoğu bar ve restoran yeniden açıldı. Bunlarda hâlâ mesafe ve hijyen kuralları geçerli. Genel olarak şehrin sokakları eksiye nazaran biraz daha boş. Ama pes etmiyoruz.



Deepak MP 2012’den bu yana GF’de burada Servis Müdürü olarak başladı. Şimdi ise Lojistik Müdürü olarak yedek parçaların nakliyesini, satışını ve depolanmasını denetliyor.

Bengaluru’da bir gün



Kahvaltı keyfi

Sabah

Bengaluru’da olmazsa olmazlardan biri de bölgenin otantik yiyecekleriyle kahvaltı yapmak. Krepe benzeyen Dosa’yı ve idli adındaki yuvarlak, yassı keki denemenizi tavsiye ederim. Şehirdeki en eski restoranlardan biri olan Mavalli Tiffin Rooms’ta çeşitli lezzetlerin tadına varabilirsiniz. Burası 1924 yılında açılmış. Kahvaltıyla güç toplayan ziyaretçiler Lalbagh botanik bahçesini gezmeli. Bu bahçe 17. yüzyılda oluşturuldu ve çok sayıda tropik bitki barındırıyor.



Kültür varlıkları

Öğle

Öğle için Bangalor Sarayı'nın ziyaret edilmesini öneriyorum. Sarayın mimarisi İngiltere'deki Windsor Sarayı'nı örnek alıyor. İçindeki ahşap oymalar, çiçek motifleri ve tavandaki rölyef resimler ziyaretçileri hayran bırakıyor. Aralarında örneğin neoklasik ve Viktorya devri tarzında mobilyalar da bulunan çeşitli mobilyalar, sarayın özel iç mekanını tamamlıyor. Kısacası: Bangalor Sarayı kesinlikle görülmeye değer bir yer!



Gezilecek yerler

Akşam

Özellikle Mahatma Gandhi Road'un kısaltması olan MG Road caddesinde gezinmek oldukça keyifli oluyor. Burada gençler yaşlılarla, turistler de yerlilerle bir araya geliyor. İster küçük butiklerde olsun, ister büyük markaların mağazalarında veya geleneksel pazar stantlarında olsun, bu caddede harika bir şekilde alışveriş yapılabilir. Ayrıca burada birçok restoran ve sokakta yiyecek satan yerler bulunuyor. Leziz biryani pilavını da mutlaka deneyin. Akşamı müthiş bir Bengaluru manzarasına sahip olan Kazé Bar & Kitchen'da geçirmeyi seviyorum.

Yeniliğin lokomotifi olalım

GF Casting Solutions geleceğe yönelik çalışmalar yapıyor: Yeni innofactory1802 yenilikçilik yaklaşımı, dünya çapındaki tüm geliştirme, üretim, satış ve diğer tüm departmanların çalışanlarının katılımını gerektiriyor. Yeni fikirlerin en hızlı şekilde piyasaya sürülmeye hazır hale getirilebilmesi için herkesin birlikte hareket etmesi gerekiyor. Bunun için artık tüm süreçler ve departmanlar yenilik konusunda daha iç içe çalışıyor.

Daha fazla bilgi almak için bilgilendirme grafiğinde "+" işaretlerine tıklayın.





© Tiago Coelho

Eski aşk pas tutmaz

Güney Brezilya'daki GF Machining Solutions Satış Asistanı Daniel Marchet, daha çocukken bile eski arabalara hayranmış. Bugün ise bu arabaları restore ediyor ve hatta eski bir VW otobüsle Patagonya'ya uzun bir seyahat yapmış. Makinelere olan ilgisi ayrıca Daniel'in mesleğine de çok uygun.

Brezilya'da 1980'li ve 1990'lı yıllarda özellikle de ülkenin iç kesimlerinde araba kullanmak maceralı bir işti. Genellikle bir arabanın içinde altı veya yedi kişi, hatta aralarında çocuklar da varsa on kişi oluyordu. Çocuklar bagajda oturuyor, bagaj kapağı açık kalıyordu; araçtaki emniyet kemerleri sadece süs görevi görüyordu. 37 yaşındaki Daniel Marchet çocukken yaptığı yolculukları böyle hatırlıyor.



Daniel "Özellikle de büyükbabamın Nova Milano'daki çiftliğine yaptığımız ziyaretler çok maceralı geçiyordu" diye hatırlıyor. Büyükbabası aileyi her zaman in Caxias do Sul'dan alırdı. Yaklaşık 500.000 nüfuslu bu şehir, Brezilya'nın güneyindeki Rio Grande do Sul eyaletinin başkenti olan Porto Alegre'ye 110 kilometre uzaklıkta. Büyükbabası aileyle birlikte Farroupilha ilçesinde hafta sonları bir çiftlik işlettiği Nova Milano kasabasına giderdi. Yaptığı sürüşlerde ailenin yedi veya sekiz üyesinin hepsini General Motors'a ait Opel Kadett karavanın Brezilya'ya özgü bir sürümü olan Marajó'suna sığdırabiliyordu: Yetişkinler önde ve bagajda en az iki çocuk oturdu.

Otomobil aşkı

Daniel 1980'li yıllardaki Marajó'dan çok daha önce eski arabaları onarma ve restore etme konusundaki ilgi duymaya başlamış. "Ben, Rio Grande do Sul'un iç bölgesinde bulunan Ijuí'de doğdum. Burası Porto Alegre'ye yaklaşık 395 kilometre uzaklıkta ve tarım yapılan bir yer. Televizyonda sık sık traktör ve biçerdöver reklamları görürdük. Annem bugün bile hala söylediğim ilk kelimenin 'tarım makinesi' olduğu şakasını yapar" diyor. Daniel'in büyükbabası traktörlerini küçük arazisinde kendisi onarıyordu. Daniel sık sık onu onarım yaparken izlerdi ve bu makineleri çalıştıran teknolojiye aşık olmuş.

Henüz araç kullanamayan bir genç olarak önce bisikletlerle enerjisini atmış. Arkadaşlarıyla birlikte bisikletlerinin sağını solunu değiştiriyor ve nasıl hoşlarına gidiyorsa o hale getiriyorlardı. "Tekerlekleri boyardık ve bizim evde tamir ederdik" diye hatırlıyor. Ancak bisikletlerden daha çok ilgisini çeken şey motorlardı. Bu nedenle 15 yaşında çalışmaya başladı ve ilk arabası için para biriktirdi: Brezilya'da "Fusca" olarak bilinen bir Vosvos. Vosvos'la birlikte otomobillere ve motorlara karşı tutkusu da artmış. "İlk başlarda diğer Vosvos hayranlarıyla buluşuyordum. Daha sonra 'Caxias Fusca Clube' adında yerel bir Vosvos kulübü kurduk. Anne babamla birlikte Caxias do Sul'da oturduğumuz mahallede tüm dostlarımızın ve komşularımızın birer Vosvos'u vardı. Arabaları hep kendimiz onarırdık, çünkü yedek parça ve otomobil tamircisi çok kolay bulunmuyordu. Yedek parça bulmak için hurda alanlarında saatlerce kaldığımı bilirim" diyor Daniel.

Uzun bir aşk hikayes

2004



Daniel, babasının garajında hep arkadaşlarıyla buluşurdu. Bir gün komşularından biri bir VW T1 minibüs aldı. Daniel bu arabaya aşık oldu.

2009



[Komşusu](#) minibüsü satmış, yeni sahibi restore etmek istemiş, ama sonra vazgeçmiş. Daniel bu fırsatı değerlendirdi: VW minibüsü kendisi satın aldı.

2009



Parça parça Daniel minibüsü arkadaşlarının yardımıyla restore etti. Daha sonra restore ettikleri T1 ve birkaç tane daha eski arabayla Patagonya'ya yola koyuldular.

2020



Bugün dahi hala Daniel VW minibüsünü koruyor ve ona bakıyor. Artık babasının garajında değil, arkadaşlarıyla birlikte kiraladığı South Custom Garage'da.

İyileştirmek ve korumak

Bugün Daniel'in bir tane 1984 Ford F-100 kamyoneti ve bir tane de on yıl daha eski olan ve şu anda favori arabası olan, Brezilya'da VW kombi olarak da anılan bir VW minibüsü var. Daniel, Brezilya'da veya yurt dışında uygun bir parça bulamadığında yılların deneyimi sayesinde kendisi yedek parça üretebiliyor. Yıllarca babasının garajı Daniel ve arkadaşlarının buluşma yeri olmuş. Ancak evlendiğinden ve başka bir eve taşındığından bu yana artık Daniel'in evinden sekiz kilometre uzaklıkta bulunan Caxias do Sul'daki bir atölyede buluşuyorlar.

Kendisi gibi klasik arabalara meraklı olan arkadaşları ve Daniel'e bu atölyede sık sık rastlamak mümkün. Bu atölyede yaklaşık 380 metrekare alanda sekiz araba ve birçok yedek parça için yer var. Zamanla Daniel ve arkadaşları hidrolik bir kaldırma platformu, bir boyama kabini ve bir lehim sistemi kurmuş. "Atölye çok profesyonel bir donanıma sahip. Esas mesleği olarak burada çalışan kulüp arkadaşlarımdan biri buraya 'South Custom Garage' adını verdi." Burada otomobiller ve donanımlarının yanında gaz pompaları ve jantlar gibi eski arabalar için birçok yedek parça da var.



© Tiago Coelho



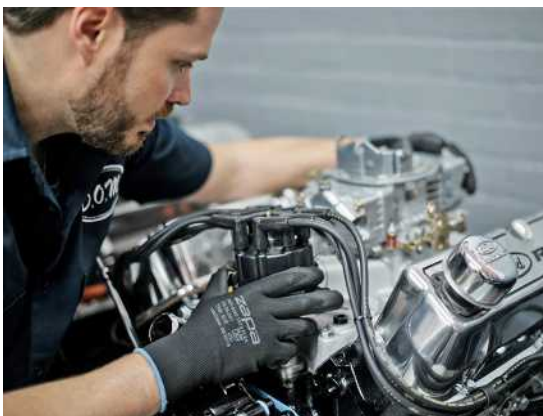
© Tiago Coelho



© Tiago Coelho



© Tiago Coelho





© Tiago Coelho

© Tiago Coelho

Burası hafta içinde profesyonel bir servis atölyesi, hafta sonunda ise Daniel ve arkadaşları yeni fikirler üzerinde çalışıyor. Bir şeyler söküp takmaya başlamadan önce her zaman aralarında konuşuyorlar. Daniel, "Yeni veya devam eden projeler hakkında fikir alışverişi yapıyoruz, herkes fikirlerini sunuyor ve sonra da işe koyuluyoruz" diye açıklıyor. "Atölyede en çok hoşuma giden şey ise arkadaş olarak yaptığımız iş birliği" diye ekliyor. Atölyede çoğunlukla beş kişi oluyorlar, arkadaş grubunun ise on üyesi var. Daniel, "Aynı anda farklı projeler üzerinde çalışıyor olsak da sürekli birbirimize yardım ediyor, birbirimize ipuçları veriyor ve şakalaşyoruz; özellikle bu konuda çok iyiyiz" diyor. Kendisiyle aynı tutkuyu paylaşan arkadaşlarının açık bir hedefi var: "Arabaları daha iyi bir hale getiriyoruz, ama bunu yaparken aracın özünü korumak istiyoruz." COVID 19 pandemisi, özellikle de sokağa çıkma yasağı, 2020 yılında durumu bir süreliğine değiştirmişti. Arkadaş grubu, Haziran 2020 sonuna kadar garajda çalışmadılar. Artık tekrar buluşuyorlar, ancak birlikte çalışırken maske takıyorlar.

Daniel'in teknolojiye olan tutkusu bisikletler üzerinde çalışırken başladı. Bu şekilde klasik arabalara aşık oldu.

© Tiago Coelho

Araçla büyük macera

Daniel Vosvos'unu hala çok sevse de artık en büyük sevgiyi VW minibüsüne karşı besliyor. Bu minibüsle en büyük macerasını 2009 yılından 2010 yılına girerken yaşamış. Daniel ve Vosvos kulübündeki arkadaşları, Patagonya'ya doğru bir yolculuk yapmaya karar vermişti. Bu yolculuğu "Fuscaustral" olarak adlandırıyorlar. Bu bölge, Güney Amerika'nın en güneyinde Arjantin ve Şili arasında kalıyor ve Caxias do Sul'dan yaklaşık 1.600 kilometre uzakta. "Seyahat ve lojistik hakkında bir yıl boyunca plan yaptık."

VW minibüs mükemmel bir durumda değilmiş, ama Daniel bunu ancak seyahat sırasında fark etmiş. “Brezilya-Arjantin sınırını geçtikten kısa bir süre sonra bir lastiğimiz arızalandı. Ancak yanımda altı lastik olduğu için o kadar da kötü değildi.” 960 kilometre sonra bir sonraki sorun ortaya çıkmış: Minibüs, Arjantin’de genellikle saf halde olan benzinle başa çıkamamış – Brezilya’da benzine yüzde 27 oranında etanol karıştırılır – ve çalışmamış. Daniel motoru yolda yeniden ayarlamak zorunda kalmış. 1.930 kilometre daha gittikten sonra bir sonraki terslik ortaya çıkmış: Daniel, “Marş motoru bozuldu ve yedek parça ya da tamir etme olanağı bulamadık” diye üzüntüyle anlatıyor. Bu nedenle arkadaş grubunun seyahatin tamamında harekete geçirmek için VW minibüsü itmesi gerekmiş. 23 gün ve 9.600 kilometreden fazla bir mesafeden sonra tekrar eve döndüklerinde Daniel yoldaşını öylece yüz üstü bırakmak istememiş. Tam tersine. “Motoru tamir etmek zorundaydım. Ben de her şeyin yenisini yapmaya karar verdim. Aracın zeminiyle başladım ve kendime hedef olarak minibüsün tamamını baştan yapmayı koydum” diye anlatıyor.

Grubun en son macerası, pandemiden önce, Ocak 2020’de gerçekleşti. Varış noktası, Şili’deki Atacama çölüydü. Bu nedenle yolculuğa “Fuscatacama” adını vermişler. Bu kez VW minibüs evde kaldı ve Daniel F-100’üyle yola çıktı.



Atacama çölü manzarası
önünde sıraya girmiş halde klasik araba modelleri duruyor.



Daniel, Ocak 2020'de Atacama çölüne yaptıkları gezide garajdan arkadaşlarıyla birlikte. Bu grup, kendini kanıtlamış bir ekip. Hep birlikte yaklaşık on bir yıl önce arabalarıyla Patagonya'ya seyahat etmiş ve 23 günde 9.600 kilometre kat etmişlerdi. Bu da onları birbirine bağlıyor. © özel

Tam gaz geleceğe

Daniel mesleğinde de bu kadar inatçı. On iki yılı aşkın bir süredir Caxias do Sul'daki GF Machining Solutions'ta çalışıyor ve tesisteki makineler için teknik destek sağlamaktan sorumluydu. "Her departmanın kendi uzmanı bulunan São Paulo'dan farklı olarak burada güneyde tüm departmanlar için çalıştım ve birçok konudan anlayan, çok yönlü bir teknisyendim." Daha sonra Daniel'in kariyeri satışa doğru

yöneldi. Bugün kendisi GF Machining Solutions Brezilya'da satış asistanı ve tam zamanlı işinin yanı sıra boş zamanlarında hukuk eğitimini tamamlıyor.



GF teknoloji merkezinde müşterilere en yeni teknolojileri gösteriyor.



Daniel'in günü genellikle müşterilere veya ofise giderek başlıyor. Daniel, South Custom Garage'da vida sıkarken olduğu gibi, mesleğinde de çok özenli çalışıyor.

© Tiago Coelho

Daniel bunların yanında arkadaşlarıyla birlikte eski otomobilleri korumaya ve modifiye etmeye de vakit buluyor. "Hafta sonları buluşuyor ve her zaman harika zaman geçiriyoruz: Arabalarımız üzerinde çalışıyoruz, biraz sohbet ediyoruz ve Rio Grande do Sul'a özgü sıcak bir içecek olan Chimarrão içiyoruz" diyor. Koronavirüs

pandemisi nedeniyle, hafta sonu buluşmalarına bir süre ara verilmişti. Arkadaşının atölyesi, atölye sahibi kapalı kapılar arkasında çalışmaya devam etmiş olsa da 2020 yılının ilk iki ayında kapalı kaldı. Haziran 2020'de ev ofisten çalışmak Daniel için en nihayetinde sona erdi. "Tekrar evden dışarı çıkmaya ve cesaret kazanmaya başladım. Arabalarım üzerinde çalışmak için Cumartesi'leri tekrar atölyeye geldim. Artık mangal veya grup buluşmaları düzenlemiyoruz, ama yeniden birlikte hobimiz üzerinde çalışıyoruz" diye anlatarak garajda arkadaşlarıyla çok eğlendiği ve arkadaşlarıyla Rio Grande do Sul'a özgü sıcak bir içecek olan Chimarrão paylaştıkları zamanları hatırlıyor. Bu içecek ağızdan ağza uzatıldığı için artık bu düşünülemez bile. Daniel, "Zor zamanlardan geçsek de her şeye rağmen birlikte geçirdiğimiz zamanın tadını çıkarıyoruz; arkadaş olmak budur" diyor.



Sollama şeridinde

Aiways gibi yükselmeye çalışan elektrikli otomobil üreticileri, büyük mücadele verilen Çin pazarında ayakta kalabilmek için tedarikçilerinin yöntem bilgisine ve verimliliğine ihtiyaç duyuyor. GF Casting Solutions da tam olarak bunu sunuyor.

COVID 19 pandemisi, ekonomiyi bir krize sürükledi, ancak bu durum Aiways'in yeni elektrikli SUV'sini Avrupa pazarına getirmesine engel olmadı. U5 modeli, 2019 yılında AB'de pazarlama onayı alan ilk ve tek Çinli araç oldu. Şirket Eylül 2020'nin sonuna kadar çoğunluğu Fransa'ya olmak üzere Avrupa'ya başarılı bir şekilde 500 otomobil ihraç etti.

Aiways, Avrupa'ya olağan üstü bir şekilde geldi: U5 modelinin iki prototipi, Temmuz 2019'da IAA Uluslararası Otomobil Fuarı'na katılmak için Çin'in Xi'an şehriden Frankfurt am Main'e (Almanya) doğru 53 günlük bir test sürüşüne başladı. Bu test sürüşünde tam 15.000 kilometre kat ettiler; bu mesafe özellikle de elektrikli otomobiller için olmak üzere sıradan bir test sürüşü mesafesi değil. Aiways bu test sürüşüyle en uzun elektrikli prototip araç sürüşü Guinness rekorunu kırdı. Otomobillerin güzergahı on iki ülkeden geçti ve efsanevi İpek Yolu'nu takip etti.



Rakamlar ve Olgular

Aiways kuruluş yılı: 2017
GF ile işbirliğinin başlangıcı: 2017
Aiways fabrikasının üretim kapasitesi: yılda 300.000 araç
U5 SUV'un geliştirme süresi: yaklaşık 30 ay



Aiyas elektrikli araçlar pazarını fethetmek istiyor. Şirket, U5'i Suzhou'daki yeni tesisinde bu öz güvenle tanıtıyor.



Elektrikli otomobil geliştirmek muazzam zor bir iş. GF Casting Solutions, Ar-Ge konusunda Aiyas'e güvenilir bir şekilde destek sağladı. GF Casting Solutions tarafında Asya Ar-Ge Müdürü Steffen Dekoj (solda) ve Çin Satış Müdürü Daniel Hu (sağda) işbirliğinden sorumluydu.

Hafif parçalar

SUV aracın muhteşem performansının ardında bir dizi çağdaş teknoloji ve ürün yatıyor. Bunlar arasında GF Casting Solutions tarafından tedarik edilen altı tane hafif yapı parçası da var. Bunlar iki adet ön süspansiyon desteği ile önde ve arkada

olmak üzere ikişer tork kutusudur. Her iki taraftaki mühendisler on iki aydan kısa bir süre içinde yorulmak bilmeden birçok zorluğun üstesinden geldiler ve en nihayetinde bileşenleri başarılı bir şekilde geliştirerek test etmeyi başardılar. GF Casting Solutions, Eylül 2020 sonuna kadar Aiways için bu bileşenlerin 1.400'den fazla takımını üretti. Bu sayı, 2020 sonuna kadar 4.000'in üzerine çıktı. Araç platformunun standart olması ve etkileyici ürün kalitesi nedeniyle Aiways, aynı GF bileşenlerini bu yıl pazara sürülecek olan U6 modeli için de kullanacak.

2017 yılında kurulan Aiways, yeni bir küresel, akıllı elektrikli araç üreticisi ve araç tedarikçisidir. Üreticinin ilk aracı olan U5, 65 kWh'lık bir akü sistemine sahip ve tek bir şarj ile 460 kilometrelik bir mesafe kat edebiliyor. "Yeni elektrikli araçlarda tüketici en çok menzile önem veriyor" diyor ve şu şekilde devam ediyor: "Bu nedenle otomobillerin daha fazla enerji tasarrufu sağlaması için hafif yapı tasarımı benimsiyoruz."



2019'dan bu yana pazarda olan U5, 4,46 metre uzunluğunda, 1,88 metre genişliğinde ve 1,68 metre yüksekliğinde. GF bileşenler, araç için önemli bir rol oynuyor: U5, düşük ağırlığı sayesinde yüksek enerji verimine sahip.

Zorluklara rağmen başarı

Bu yenilikçi yapı biçiminin işe yaraması için Aiways'in sektörde eşi benzeri bulunmayan yapısal parçalar geliştirebilmek için araştırma ve geliştirme alanında desteğe ihtiyacı var. Wang Xuefeng, başlangıçta destek bulmak zordu diye hatırlıyor: "Tam olarak ihtiyacımız olanı geliştirmek ve üretmek için gerekli teknolojik beceriye Çin'de sadece az sayıda basınçlı döküm parça üreticisi sahip. Yaptığımız araştırmada GF Casting Solutions'ın bu alanda öncü olduğunu ve bize destek olabileceğini gördük."

Aiways, GF Casting Solutions'ı ortak olarak seçene kadar altı ay geçti. 200 yılı aşkın şirketler grubunun deneyiminden yana herhangi bir tereddüt yoktu, daha ziyade tedarikçinin yeterince hızlı olup olmayacağından tereddüt ediliyordu: Geleneksel otomobil sektöründe geliştirme süresi 24 ve 48 ay arasında değişiyor, yeni elektrikli otomobil üreticileri ise bunu artık bu sürenin yarısından daha kısa sürede başarıyor.

Aiways Teknoloji Kurulu Başkanı Wang Dongchen, "GF ve Aiways'in birlikte işleri zamanında halledebilmiş olmasından memnunum" açıklamasında bulunuyor. İki şirket örneğinin henüz yapı biçimi belirlenmeden önce üretim yöntemini test etti. Wang Dongchen, "Üstelik beş kalıpla beş ay içerisinde üretimi tam kapasiteye çıkarmayı başardık; bu da üretim hattımızda hata düzeltme süreci açısından çok yardımcı oldu" diye ekliyor. GF Casting Solutions'ta Çin Satış Müdürü Daniel Hu onaylıyor: "İletişim kesinlikle sorunsuz bir şekilde gerçekleşiyor ve bu sayede biz de hızlı hareket edebiliyor ve kararlar alabiliyoruz."

Elektrikli araç üreticileri, geleneksel otomobil üreticilerinin aksine geliştirme aşamasında tedarikçilerden çok daha fazla desteğe ihtiyaç duyuyor, çünkü yeni teknik zorluklarla karşılaşılıyorlar. GF Casting Solutions'ta Asya Ar-Ge Müdürü Steffen Dekoj, "Yeterli kaynağa ve ar-ge becerilerine sahip olduğunuzda daha düşük maliyetli olan salt basınçlı döküm parça tedarikçilerine kıyasla kesinlikle büyük bir avantajınız oluyor" diye açıklıyor. Örneğin döküm simülasyonu, malzeme testi ve FEM (sonlu eleman yöntemi) hesaplaması gibi konularda şirketin Schaffhausen'deki (İsviçre) Ar-Ge genel merkezine benzer becerilere sahip Suzhou'daki (Çin) Asya Ar-Ge merkezinde şu anda şube için 18 kişi çalışıyor. FEM geliştirme aşamasında örneğin gürültü ve titreşim analizleri, araç parçalarının kullanım ömrü tahminleri ve kaza simülasyonları için kullanılmaktadır. Steffen Dekoj, "İşlerin çoğunu doğrudan Çin'de hallediyoruz ve her zaman İsviçre'deki genel merkezden tavsiye isteyebiliyoruz ve daima büyük destek görüyoruz. Bu sayede hem hızından hem de yöntem bilgisinden yararlanıyoruz, bu da bize çok yardımcı oluyor" diyor.



Aiways'in Şanghai'daki (Çin) genel merkezinde çalışanlar, şirket açısından büyük öneme sahip bir konu üzerinde çalışıyorlar: Yapay zeka yükselişte.

Büyüme işaretleri var

Otomobil sektörü, Çin'de genel olarak yavaşladı ve pandemi pazarı zayıflattı. Ülke yine de elektrikli otomobiller için en hızlı büyüyen pazarlar arasında yer alıyor. Ekonomide şu anda yaşanan iyileşme aşamasında elektrikli otomobillerin satışları tekrar büyük ölçüde artıyor. Çin Otomobil Üreticileri Birliği tarafından verilen bilgilere

göre sadece 2020'nin Ağustos ayında 82.500'den fazla otomobil satılmış ve bu da yıl bazlı karşılaştırmada yüzde 45 oranında bir artış anlamına geliyor.

Geçtiğimiz yıllarda devlet sübvansiyonları pazarın büyüme konusunda önemli bir rol oynuyordu. Şimdi siyasi karar vericiler mali desteği geri çektiği için sektör muhtemelen bir konsolidasyon evresine girecek. Daniel Hu, çevre ve enerji sorununa karşı koymak için Çin'in bu gerilemeye rağmen elektrikli otomobillerin geliştirilmesini teşvik etmeye devam edeceğine inanıyor.

Çin'in önde gelen siyasi karar alıcılarının 2017 yılında yayınladığı sektörel bir kılavuza göre 2025 yılında Çin'de satılan tüm yeni araçların yüzde 20'si elektrikli otomobiller olacak; bu da yılda en az 4 milyon araç demek ve 2018 yılındaki sayının iki katından daha fazlasına artacağı anlamına geliyor. Daniel Hu, "Bu, önümüzdeki yıllarda bizim için önemli bir büyüme fırsatı" diyor.



Aiways'ın Suzhou'daki (Çin) Ar-Ge merkezi , GF Casting Solutions'ın Schaffhausen'deki (İsviçre) genel merkezinde bulunan Ar-Ge merkezine çok benzer yetkinliklere sahip. Çalışanlar, döküm simülasyonları ve malzeme testleri gibi işler yapıyorlar.



Aiways geliştiricileri , belli ki sürüş konforuna son derece özen göstermişler. Örneğin uyarlanabilir hız kontrolü, LED farları otomatik karartma, trafik sıkışıklığı asistanı ve park asistanı gibi birçok ayrıntıda bu özen görölüyor.

“Verilen desteği çok takdir ediyorum”

Aiways Teknoloji Kurulu Başkanı Wang Dongchen, sektörün eskilerinden. Kendisi, Aralık 2016'da Aiways'e gelmeden önce en büyük Çinli otomobil üreticilerinden biri olan FAW'ın Ar-Ge bölümünün başındaydı. Wang, 27 yıllık kariyerinde Çin'deki birçok gözde araç modelinin geliştirilmesinden sorumlu oldu. Burada yeni elektrikli otomobiller ve Aiways ile GF Casting Solutions arasındaki işbirliği hakkındaki görüşlerini paylaşıyor.



Yeni elektrikli otomobiller için gövde geliştirmede karşılaşılan zorluk nedir?

Birden fazla etmeni eşit oranda göz önünde bulundurmanız gerekiyor. Bunlar güvenlik, ağırlık ve onarım maliyetleridir. Alüminyum basınçlı döküm, harika bir üretim çözümü, ama aynı zamanda çok karmaşık. İhtiyacımız olan ürünleri çok kısa bir sürede geliştirebilecek çok fazla tedarikçi yok.

GF Casting Solutions size nasıl destek oluyor?

Yaptığımız şey o kadar yeni bir şey ki deneyimli tedarikçilerin dahi ar-ge için yoğun bir şekilde bizimle iş birliği yapması gerekiyor. Tasarımdan kalıp yapımına ve kalıp deneyinden testlere ve optimizasyona varıncaya kadar bu parçaların üretimindeki her aşamaya GF dahil edildi. Birlikte tüm zorlukların üstesinden gelmeyi ve işleri zamanında bitirmeyi başardık.

İş birliğinde en çok takdir ettiğiniz şey nedir?

Önce GF gibi küresel bir şirketin bizim gibi yeni kurulmuş bir şirketle iş birliği için çok çaba harcayacağına şüpheyle bakıyordum. GF ekiplerinin ne kadar hızlı yanıt verdiğini, verimli ve kolaylık sağlamaya hazır olduğunu görünce şaşırdım. Bu dar geliştirme süresi çerçevesinde verilen desteği çok takdir ediyorum.

Aiways U5'in gövdesi yüzde 52 oranında alüminyum ve yüzde 48 oranında fazlasıyla yüksek dayanıma sahip çelikten meydana geliyor. Bu videoda U5'i deneyimleyebilirsiniz (AIWAYS - Digital Press Conference March 3rd 2020).



© Getty Images

Uzaktan hızlı yardım

Symmedia'nın SP/1 yazılımıyla makinelerdeki arızaların sebepleri uzaktan analiz edilebiliyor ve giderilebiliyor. Bu da işletmecilere zaman ve para tasarrufu sağlıyor. Symmedia, GF Machining Solutions ile birlikte yeni pazarlar fethetmek istiyor.

Bir anda hiçbir şey çalışmıyor. Üretim bölümündeki makine bir arıza olduğunu bildiriyor. Böyle bir şey gerçekleştiğinde durumun maliyeti hızlı bir şekilde artabilir. Çünkü makine operatörleri telefonla veya e-posta ile müşteri hizmetlerine ulaşmaya çalışırken değerli zaman hızla akıp gidiyor. Servis çalışanlarının makinenin kendisinin üzerinde hataları analiz etmek ve onarmak zorunda kalmaları halinde daha fazla zaman gerekiyor ve daha masraflı oluyor. Symmedia Satış Genel Müdürü Andreas Wehmeyer, "Planlanmamış bir şekilde durması, makinenin en pahalı olduğu süredir" diyor. Merkezi Bielefeld'de (Almanya) bulunan bu yazılım şirketi, 2017'den bu yana GF'ye ait. Symmedia SP/1 yazılımıyla şirketler tam da bu süreden tasarruf edebiliyor. Çünkü bu yazılım kendilerine hataların sebeplerini hassas bir şekilde uzaktan analiz etme ve giderme olanağı sunuyor.



Andreas Wehmeyer satış genel müdürü olarak Bielefeld'de (Almanya) GF'nin alt şirketi olan Symmedia'da satıştan ve pazarlamadan sorumlu.

Hataları gidermek ve önlemek

Symmedia, 2000 yılından bu yana tütün işlemeden, kalıp üretimine, enjeksiyonla kalıplamadan ambalajlara varıncaya kadar çok farklı sektörlerdeki tesis ve makine üreticilerine yönelik yazılımlar konusunda uzmanlaşmıştır. En önemli müşteriler arasında Alman baskı makineleri üreticisi Manroland Sheetfed ve GF Machining Solutions'ın kendisi yer alıyor. Makine üreticileri, SP/1 yazılımını çoğunlukla kendi marka adları altında kullanıyor ve satıyorlar. GF Machining Solutions'ın müşteri hizmetleri, bu yazılımı makine işletmecilerine rConnect adı altında sunuyor.

GF Machining Solutions tarafından tedarik edilmiş bir 3D baskı, freze, lazerli tekstüre veya elektro erozyon makinesinin arızalanması halinde makine operatörü makinenin olduğu yerde bu yazılım üzerinden kendi ekranında adım adım sorunu tespit edebiliyor: Çalışma durdu mu? Makine fire mi çıkarıyor? Çok mu yavaş çalışıyor? Makine ağına entegre edilen ve müşteri ağıyla iletişim kuran bir rConnect kutusu üzerinden çalışmanın durduğuna yönelik bildirim, makine üreticisi müşteri hizmetlerinin erişim sağladığı, merkezi bir sunucuya iletiliyor. Yazılım tarafından toplanan tüm veriler burada bir araya geliyor. Makinenin seri numarası veya kalan garanti süresi gibi ayrıntılar da bulunuyor ve müşteri hizmetleri çalışanının kapsamlı bir hata analizi yapmasına destek sağlıyor.

Bir niş pazar daha

2019 yılında Almanya'daki makine ve tesis üretimi şirketlerinin %60'ı veri güdümlü hizmetler konusunda henüz yabancı veya yeni başlayan düzeyindeydi. Alman Makine ve Tesis Üreticileri Birliğinin (VDMA) "Endüstri 4.0'a Hazırlık Çalışması" bunu gösteriyor.

SP/1 yazılımı

- + Dünya çapında 15.000 üretim bölümündeki çalışanlar Symmedia'nın SP/1 yazılımından yararlanıyorlar.
- + SP/1 yazılımı 100'ün üzerinde ülkede kullanılıyor.
- + Güvenlik standardının sağlanması için Symmedia yazılımının düzenli olarak TÜV Bilişim Teknolojileri (TÜViT) tarafından test edilmesini sağlıyor. TÜViT, Merkezi Almanya'da bulunan, uluslararası faaliyet gösteren, bağımsız bir test ve sertifikalandırma şirketi olan TÜV Nord grubunun bir parçası.

Güvenli analiz

GF Machining Solutions müşteri hizmetlerinin bir çalışanı bir düğmeye basarak uzaktan ilgili makineye bağlanıyor. Analiz süresi boyunca dijital bir tünel oluşturuluyor ve GF arıza tespit teknisyeni bu tünel aracılığıyla kendi bilgisayarından doğrudan makinenin kumanda paneline erişim sağlayabiliyor. İhtiyaç halinde makine operatörüyle fotoğraf veya yapı planlarının paylaşılabilmesi ve sorunun sebebinin olabileceği noktaların işaretlenebilmesi için ekranın paylaşılması da mümkün. Wehmeyer, "Dışarıdan erişim sağlamanın mümkün olması nedeniyle veri güvenliği konusu müşterilerimiz açısından ve bu nedenle de bizim açımızdan çok büyük öneme sahip" diyor ve şu şekilde devam ediyor: "Ancak müşteri tarafından onay verildikten sonra erişim sağlamak mümkün." Bir hatanın uzaktan giderilememesi halinde servis çalışanları analiz sırasında toplanan bilgilerle makinenin olduğu yerdeki görevleri için mükemmel bir şekilde hazırlanabiliyorlar. Bir diğer avantajı: Yardım görevine ilişkin değerli bilgiler hem müşteri hizmetlerinde hem de makine işletmecisinde dijital olarak kaydediliyor. Wehmeyer, "Bu nedenle aynı sorunun daha sonra tekrar ortaya çıkması halinde önceki görevlerden elde edilen bilgiler sayesinde sorun çok daha kolay ve hızlı bir şekilde giderilebiliyor" diyor. Bu hem üretici hem de işletmeciler açısından yararlı oluyor.

Uzaktan bakım ve onarım hizmetleri pazarı büyüyor, çünkü makineler ve tesisler giderek daha akıllı, ağ bağlantılı ve bundan dolayı daha karmaşık hale geliyor. Wehmeyer, "Bu da daha fazla operatör hatalarına yol açıyor" diyor. "Korona krizi nedeniyle talep daha da arttı, çünkü arıza tespit ve servis çalışanlarının seyahat etmeleri artık çoğunlukla yasak." GF Machining Solutions ile birleşme sayesinde her iki iş ortağı açısından birlikte daha fazla pazara açılma fırsatı doğmuş. Wehmeyer, "Dijitalleşme ve bilişim teknolojileri, çok fazla açıklama gerektiren, zor konular" diyor ve devam ediyor: "GF Machining Solutions, makineler, işleme prosesleri ve teknolojiler konularında uzmanlar içeren güçlü bir satış teşkilatına sahip. Symmedia, dijital konularda uzman. Yani her iki dünyanın en iyilerini bir araya getiriyoruz." Symmedia, geçmişte özellikle Almanya-Avusturya-İsviçre bölgesine odaklanıyordu. Kurulan ortaklık, uluslararası büyüme için en iyi temel koşulları sağlıyor. Wehmeyer şundan emin: "Şirketin alınması, kazançlı bir ortaklığın başlangıcı oldu."

Manroland vaka örneği

Baskı makineleri üreticisi olan Manroland, 15 yılı aşkın bir süredir servis ve bakım yönetimini dijital hale getirmek için Symmedia ile birlikte çalışıyor. Başlangıçta Remote Service tamamen elden geçirildi ve Symmedia SP/1 yazılımıyla yeniden kuruldu. Manroland ve Symmedia, üretim aksaklıklarını en aza indirmek ve makine servisinin hızlı ve hedefe yönelik bir şekilde uzaktan yapılabilmesine olanak sağlamak amacıyla bu temel üzerine birlikte başka yazılım ürünleri geliştirdi.

Sonuç

Baskı makineleri üreticisi Manroland bugün bu yazılım sayesinde müşterilerindeki yaklaşık 1.700 makineyle ağ bağlantısına sahip. Sadece Avrupa'da şu anda devam etmekte olan 220 servis sözleşmesi var. Manroland, müşterilerine en fazla sadece 20 dakikada yanıt vermeyi vaat ediyor. Yeni tedarik edilen her Manroland makine, bugün standart olarak Symmedia'nın yazılımıyla donatılıyor.



© Erik Peek

Doğayla ahenk içinde çalışma

GF Piping Systems, büyük bir doğa koruma bölgesinin orta yerinde ortak bir başarı hikayesi yazıyor. Burada şirketin Georg Fischer N.V. bölümünün Hollanda genel merkezi ve Georg Fischer Waga N.V. üretim şirketi, kısa süre önce yenilenen ofisler bulunan işletme yerleşkesini ve iddialı büyüme planları paylaşıyorlar.

Muhteşem ormanlar, yemyeşil çayırlar, keyifli kasaba hayatı ve uluslararası bir hava: Hollanda'nın Epe şehrindeki GF Piping Systems'a hoş geldiniz. Burada, geniş Veluwe doğa koruma bölgesinin hemen yanında iki GF şirketi aynı tesisi paylaşıyor ve ortak bir başarı öyküsü üzerinde çalışıyor: MULTI/JOINT bağlantı elemanları alanındaki benzersiz ürün yelpazesıyla tanınan Georg Fischer Waga N.V. üretim şirketi ve GF Piping Systems'ın ülkede şirket bölümünün ürün portföyünün tamamının satışını gerçekleştiren Hollanda şubesi olan Georg Fischer N.V.



Sayıları ancak 80'i bulan çalışanların çoğu, "Geest" olarak adlandırılan, çam ağaçları ve kumlu toprak bulunan bir bölge ile çevrili bu yerin hemen yakınında yaşıyor ve işe yaya olarak ya da bisikletle gelebiliyor; yani trafik sıkışıklığı olması beklenmiyor. Buna karşın yandaki doğa koruma bölgesinde yaşayan bir karaca veya bir tilkinin yoldan geçmesi mümkündür. Hollanda'nın geri kalanının aksine Epe ve çevresi yoğun bir nüfusa sahip değil ve bu nedenle insanlar burada huzurlu bir şekilde doğa ile ahenk içinde yaşayabiliyor ve çalışabiliyor.



Şirketin Hollanda'daki Georg Fischer N.V. bölümü ve Georg Fischer Waga N.V. satış şirketinin ortak işletme yerleşkesinde sabahın erken saatlerinde cennet gibi bir manzara.

Pozitif havayla istikrar

2019 yılında yapılan restorasyon çalışmaları sayesinde binadaki ortak ofislerle huzurlu bir iş yeri havası oluşturuldu. Çalışanlar bugün ofislerde yaratıcılığı teşvik eden, geniş, ferah bir çalışma ortamının keyfini sürüyor. GF'nin Epe'deki alanı toplam 11.000 metrekareyi içeriyor. Üç tesisten meydana geliyor: Waga ürünleri için entegre deposu olan bir üretim binası, bir ortak ofis binası ve Georg Fischer N.V. tarafından satışı gerçekleştirilen ürünler için ayrı bir depo.

Georg Fischer N.V. Genel Müdürü Erwin Brouwer, Epe'deki tesiste korona krizinin bile bozmadığı pozitif bir çalışma kültürü hakim olduğunu düşünüyor. Neyse ki üretim ve ofis binasında çalışanların birbirine yeterli mesafeyi bırakabileceği, ancak

aynı zamanda üretken bir şekilde çalışabileceği kadar alan mevcut. Ayrıca alınan ilave tedbirler, güvenli bir çalışma ortamı sağlıyor. Bunların arasında artırılmış hijyen önlemleri, GF logosu bulunan yüz maskeleri, değişimli vardiya ve mola planları ile ofis çalışanları için zamanın yarısını evden çalışarak geçirme olanağı yer alıyor. Çalışma arkadaşlarımızın daha önce olduğu gibi hala pozitif bir havada olmalarının bir diğer nedeni de dünya çapında pandemi nedeniyle yaşanan ekonomik zorluklara rağmen her iki şirketin gördüğü yüksek talepte hiçbir kesinti olmaması.



Erwin Brouwer

, Epe'de (Hollanda) Georg Fischer N.V. Genel Müdürü. GF Piping Systems yönetiminin kendisine işletmecisi olarak belirli bir hareket özgürlüğü tanımasını beğeniyor. Kendisi son 15 yılda şirketi sürekli büyüttü ve başarılı bir şekilde satışları GF Piping Systems'ın tüm pazar dilimlerine yaydı.



Edwin Sonneveld

, Georg Fischer Waga N.V. Genel Müdürü ve 18 yıldır Waga'da çalışıyor. Hollandalı çalışanların gerçekçiliğini ve sakinliğini beğeniyor.

© GF

Sağlam bir temel

Neyse ki bu huzursuz zamanlar Hollanda'daki insanları asla çok tedirgin etmedi: Georg Fischer Waga N.V. Genel Müdürü Edwin Sonneveld, "Hollandalılar çok

gerçekçi insanlar ve kolay kolay huzurlarının kaçmasına izin vermiyor. Bu durum, Epe'deki her iki şirketin çalışanları için de geçerli" diyor. Sonneveld, 18 yıldır Waga'da çalıştığı için ne dediğini iyi biliyor. Adı "WATER" ve "GAS" Felemenkçe dilinde 'su' ve 'gaz' kelimelerinin kısaltmasından meydana gelen şirket, 1965'ten beri GF ailesinin bir üyesi. GF, o zaman Waga'yı kurucusu Dick van der Meij'den aldı ve ardından Hollanda pazarındaki tüm portföyünü bu ofis üzerinden satışa sunmaya başladı. 1994 yılında iki alt şirketi olan bir holding kuruldu. Bu holdingle şirket Hollanda'da bugünkü yapısına kavuştu. Böylece Georg Fischer N.V. Hollanda pazarında satıştan sorumlu ve Georg Fischer Waga N.V. ilgili ürünlerin geliştirilmesinden ve üretilmesinden.

Waga o kadar başarılı ki 2013'ten bu yana hem satışlar hem de FVÖK her yıl arttı. Bugün Waga'nın en çok ilgi gören ürün serisi, su ve gaz borularının bakım gerektirmeyecek şekilde bağlanmasına olanak sağlayan, çok güvenilir ve uzun ömürlü bağlantı elemanları yelpazesi olan MULTI/JOINT 3000 Plus. Büyük boy bağlantı elemanları ve kaplinler ağırlıklı olarak yer altındaki su hatlarının ve gaz ile su boru şebekelerinin onarımı için kullanılıyor. İster bağlantı, onarım veya vida dışı bağlantı olsun fark etmez; MULTI/JOINT serisi, sorunlar için gerçek bir çözüm. Parçalar farklı ülkelerde üretiliyor, son montajı ise Epe'de gerçekleşiyor. 2018 yılında fabrikanın genişletilmesi ile bakımlı döküm parçalar burada da kaplanıyor. Waga ürünlerini temel olarak GF Piping Systems'ın Avrupa'daki satış şirketlerine satıyor, ancak en büyük büyüme potansiyeli görülen Amerika ve Asya pazarlarını da hedef alıyor. Sonneveld, bu nedenle şirketin bu bölümünün küresel yapısını çok faydalı buluyor. "Biz milyarlar düzeyinde satışları olan küresel bir şirketiz, ama yine de çalışanlarımıza çok dikkat ediyoruz."



Gerrit Proper: Gerrit on yıldır Epe'deki Georg Fischer N.V.'de ve iki pozisyonda birden çalışıyor. Pazar Dilimi Müdür olarak temel olarak müşterileri ziyaret ediyor ve onları kimyasallara dayanıklılık konusunda eğitimler veriyor. Kendisi ayrıca gıda ve içecek sektörü pazar geliştirme sorumlusu. Gerrit, Epe tesisinin harika doğasını seviyor, kendisini ailesine adıyor ve köpeğini yürüyüşe çıkarıyor veya yarış bisikletiyle tura çıkıyor.



Katarzyna Babiarz: Katarzyna iki yıl önce Epe'deki Georg Fischer Waga N.V.'de ilk kadın üretim çalışanı olarak işe alındı. Montaj bölümünde bağlantı elemanlarını birleştiriyor, iş yerini organize ediyor ve parçaların zamanında çalışma merkezlerine teslim edilmelerini sağlıyor. Katarzyna boş zamanlarında seyahat ediyor, kitap okuyor ve uzun yürüyüşlere çıkıyor.



Rudy Woudenberg: Rudy, Epe'deki Georg Fischer Waga N.V.'deki Bölge Satış ve Ürün Müdürü ve bu yıl işinin 15. yıl dönümünü kutladı. Kendisi MULTI/JOINT 3000 Plus portföyünü yönetiyor. İşini yaparken dünyanın her köşesinden müşterilerle iletişim kurmak hoşuna gidiyor. Mesaiden sonra en çok tercihen mangal başında olmak üzere ailesi ve dostlarıyla vakit geçirmeyi seviyor.



Wim Westenberg: Wim, 2008'den bu yana Georg Fischer N.V.'de. Şu anda Bina Teknolojileri Bölümünde Dahili Satış Departmanında çalışıyor ve burada çalışma arkadaşlarına teknik konularda bilgi veriyor, fiyat tekliflerini hesaplıyor ve proje hesaplarını yapıyor. Kendisi Epe'deki yeni ofisleri ve geniş çalışma alanlarını seviyor. Wim'in hobisi saatler: Saat koleksiyonu ve onarımı yapıyor.

Brouwer, en çok GF Piping Systems yönetiminin işletmeci olarak kendisine belli bir hareket özgürlüğü vermesini beğeniyor. Kendisi de geçtiğimiz 15 yılda şirketi sürekli büyütürken ve satışları GF Piping Systems'in tüm pazar dilimlerine yayarak bu özgürlüğü kesinlikle iyi bir şekilde kullandı. Bunun sonucunda Georg Fischer N.V. endüstri ve tedarik şirketleri açısından önem arz eden sektörlerde pazar lideri konumuna geldi ve ev teknolojileri sektöründe de hızla artan satışlar gerçekleştiriyor.

Satış, tüm pazar dilimlerindeki müşterilere tedarik sağlıyor. Endüstri ve ev teknolojileri alanındaki pazar dilimlerinde aracı tüccarlar, pazara bağlantı sağlayan önemli unsurlar. Diğer tüm dilimlerde son tüketicilere doğrudan tedarik yapılıyor. Brouwer, bundan dolayı satışın yoğun bir çalışma gerektirdiğini, ancak marj açısından da çok başarılı olduğunu düşünüyor. Bu durum, pandemi yılı olan 2020 için de geçerli. Brouwer, "Kolay hedeflerimize ulaşmış durumdayız. Ancak yine de şirketimiz için gelecekte birçok büyüme fırsatı olduğunu görüyoruz. Yenilikçilik bu konuda önemli bir rol oynayacak" diyor.





© GF



© GF



© GF



© GF



© GF

Bir bakışta

- + Şirket: Georg Fischer Waga N.V. (üretim şirketi) ve Georg Fischer N.V. (satış şirketi ve GF Piping Systems'ın Hollanda genel merkezi)
- + GF'e giriş: 1965
- + Çalışan: yakl. 80 (üretimde 25)
- + Üretim konusundaki yetkinlikler: Georg Fischer Waga N.V., büyük boy MULTI/JOINT bağlantı elemanlarıyla benzersiz bir portföy sunuyor. Bu ürün serisi, PE, PVC, çelik, döküm malzeme vb. gibi tüm boru malzemeleri için boylamasına kuvvet bağı olan ve olmayan bağlantıların kolay ve güvenilir bir şekilde oluşturulabilmesine olanak sağlıyor. Pazar diliminde boru hattı onarımlarına odaklanan su ve gaz tedarik şirketleri yer alıyor.
- + Satış konusundaki yetkinlikler: Georg Fischer N.V., GF Piping Systems'ın Hollanda'daki temsilcisi. Şirket, endüstri ve tedarik şirketleri açısından önem arz eden sektörlerde pazar lideri konumunda ve ev teknolojileri sektöründe hızlı bir büyüme kaydediyor. Danışmanlık ve destek, çözüm ön üretimi ve satışı ile müşteriye katma değer sağlamaya odaklanıyor. Tüm satışları yüzde 65'i doğrudan son tüketiciye gerçekleştiriliyor.



GF'nin Epe'deki 11.000 metrekarelik alanına üstten bakış.

Dostane iş birliği ve kendileri tarafından çekilen harika resimler için Epe'deki çalışma arkadaşlarımıza çok teşekkür ediyoruz.

Okuyun ve okutun

Zekânın kitaplara ihtiyacı vardır; tıpkı bir kılıcın bileme taşına ihtiyacı olduğu gibi, demişti “Game of Thrones” yazarı George R. R. Martin. Her gün bir şeyler okumak veya kendisine sesli okutturmak için biraz zaman ayıran kişiler - zihinlerini güçlendirir. Başka ne gibi avantajları olduğunu burada okuyabilirsiniz:

Daha fazla bilgi almak için bilgilendirme grafiğinde “+” işaretlerine tıklayın.



Elektrikli araçlar hayatınızda nasıl bir rol oynuyor?

Edward Schick, Losone'deki (İsviçre) GF Machining Solutions'ta EDM Satış Desteği



Edward Schick: GF Solutions'taki kariyerine Eylül 2013'te Schorndorf'taki (Almanya) yetkinlik merkezinin freze bölümünde Uygulama Mühendisi olarak başladı. Meslek içi eğitimini - tamamlayıp Makine Mühendisliği Teknisyeni olduktan sonra Edward Schick 2019 yılı sonuna kadar Schorndorf'ta satış desteğinde görevliydi ve şimdi ise Losone'deki (İsviçre) elektro erozyon teknik biriminde çalışıyor.

Günlük yaşantımda elektrikli araçlarla çok çeşitli şekillerde karşılaşıyorum. İster işe veya markete giderken olsun, ister akşam dışarı çıktığımda olsun: Birçok insan yollarda ve kaldırımlarda elektrikli scooterlar, elektrikli bisikletler ve elektrikli otomobillerle yanımdan geçiyor. Elektrikli araçların sayısının gitgide arttığını ve korona krizi kapsamındaki kısa çalışma uygulamasından dolayı oluşan daha fazla boş zaman nedeniyle birçok insanın geçtiğimiz aylarda elektrikli bisiklet satın aldığını düşünüyorum.

Hayattaki her şey gibi elektrikli araçların da avantajları ve dezavantajları var. Örneğin elektrikli bisikletle kısa süre içinde büyük mesafeleri kat ederek çevremi

çevreye dost bir şekilde keşfedebilmemi olumlu buluyorum.

Kendime ait bir elektrikli aracım olmasa da, 2019 yazında Zagreb (Hırvatistan) şehir gezisi sırasında bir elektrikli scooter kullanmıştım. Çok eğlenceliydi ve benim için çok iyi bir deneyim oldu. Kısa bir süre içinde sadece asfaltta değil, Arnavut kaldırımını üzerinde dahi scooter güvenli bir şekilde yönlendirilebiliyordu. Yani elektrikli bir scooter, turistik yerleri gezerken kısa mesafeler kat etmek için çok uygun. Örneğin turistik yerleri, kafeleri ve dükkanları gezmek için ideal bir araç. Ancak tüm şehri elektrikli scooter ile keşfetmeyi önermiyorum çünkü sürüş sırasında insanın dikkati trafikteki diğer araçlarda olmalı, güzel turistik yerlerde değil.

Anastasia Kochina, Moskova'daki (Rusya) GF Piping Systems'te Teknik ve Satış Müdürü



Anastasia Kochina altı yılı aşkın bir süredir Moskova'daki (Rusya) GF Piping Systems'te çalışıyor. Kendisi endüstri bölümünde Teknik Uzman ve Satış Müdürü. Görevleri GF Piping Systems portföyü hakkında sunumlar yapmak ve eğitimler vermektense doğru çözümlerin seçimi konusunda müşterilere danışmanlık hizmeti vermeye kadar uzanıyor.

Rusya'da yollarda pek elektrik otomobil görülüyor. Bu tür taşıtlar için gerekli altyapı şimdiye kadar yeterince iyi bir şekilde kurulmadı. Çünkü benim ülkemde benzinin fiyatı elektrik fiyatlarına göre çok düşük. Rusya'nın elektrikli araçlar konusunda diğer ülkelerin gerisinde olduğunu biliyoruz ama biz de yavaş yavaş harekete geçmeye başladık. Rusya 2020 Mart ayında COVID-19 pandemisi sebebiyle karantina altındaydı. Ancak Rus hükümeti kısıtlamaları kaldırdığında Moskova'da eski trolleybüsler trafikten alınarak yerlerine tamamen yeni ve elektrikli otobüsler getirildi.

Elektrikli scooterlar da Rusya'da giderek daha popüler hale geliyor. Bunlar ilk başta sadece kişisel kullanım için temin edilebiliyordu ama artık St. Petersburg veya Moskova gibi büyük şehirlerin sokaklarında kiralanabiliyor. Bir milyon veya üzerinde nüfusa sahip bu şehirlerin büyük bir sorunu var: Trafik sıkışıklığı. Trafiğin en yoğun olduğu saatlerde sadece 20 kilometrelik bir mesafeyi katetmek bir ila bir buçuk saat arası sürebiliyor. Bu nedenle elektrikli scooterlar otomobillere iyi bir alternatif. Ben şahsen bu scooterları en çok Avrupa şehirlerinde yolculuk ederken kullanıyorum. Örneğin geçtiğimiz yaz Málaga'da (İspanya) turistik yerleri gezerken bu hizmeti kullandım. Çok eğlenceliydi!



Satış desteği Edward Schick GF Machining Solutions'un uluslararası satış şirketlerine bilgi veriyor. Böylece satış mühendislerine müşterilerinin taleplerini karşılamalarında yardımcı oluyor.



Anastasia Kochina, 2014 yılında bina teknolojileri alanında teknik uzman olarak GF'te çalışmaya başladı ve iki yıl sonra endüstri bölümüne geçti.



Edward Schick, pozisyonu gereği çoğu zaman masa başında çalışsa da en çok GF'in makinelerini çalışırken izlemeyi seviyor.



Anastasia Kochina, işindeki kişisel iletişim yönünü çok seviyor. Sorun çözmek ve müşteriler için uygun uygulamaları keşfetmek kendisini motive ediyor.